

# Jak porozmawiać o euro – i się nie pokłócić?



## JAK ZACZAĆ ROZMOWĘ:

Proponujemy zacząć od pytania:  
**Co myślisz o przyjęciu euro w Polsce?**



## A CO, JAK ZROBI SIĘ GORAĆO?

**Zapytaj o źródła danego poglądu:**  
*Kiedy zacząłeś tak myśleć?  
Co się wtedy stało u Ciebie?*

**Zapytaj o wartości:**  
*Co jest dla Ciebie najważniejsze w tym temacie? Dlaczego?*

**Poszukaj punktów wspólnych:**  
*Różni nas to, co myślimy o wprowadzeniu euro w Polsce. A w czym się zgadzamy?*

**Wróć do Waszej relacji:**  
*Co jest ważniejsze: nasze opinie na temat przyjęcia euro, czy nasza znajomość?*



## JAK PORUSZYĆ TRUDNE WĄTKI:

### O zmianach:

*Co zmieniłoby się w Twoim życiu, gdyby Polska przystąpiła do strefy euro?*

### O zagrożeniach i korzyściach:

*Jakie zagrożenia widzisz w związku z wprowadzeniem euro w Polsce?  
A jakie korzyści?*

### O polityce i ekonomii:

*Jaka perspektywa jest dla Ciebie najważniejsza w dyskusji o euro – ekonomiczna czy polityczna?*

### O wiedzy:

*O czym powinni wiedzieć politycy, którzy byliby odpowiedzialni za przystąpienie Polski do strefy euro?*



## JAK ZAKOŃCZYĆ ROZMOWĘ:

### Możecie powiedzieć sobie:

- Nie musimy mieć takiego samego zdania w sprawie przyjęcia euro w Polsce, żeby się lubić.
- Fajnie, że pogadaliśmy.

# Co pomaga w dobrej rozmowie

Chcesz porozmawiać na trudny temat z bliską osobą, przyjacielem albo kolegą z pracy? Oto kilka podpowiedzi, które pomogą Wam znaleźć wspólny język



**Ustalcie temat rozmowy.** Lepiej wybrać konkretną sprawę, która Was różni – np. jedzenie mięsa, przyjmowanie uchodźców, Marsz Niepodległości. Rozmowy o wszystkim kończą się zwykle na niczym:)

**Uruchom ciekawość.** Żeby rozmowa się udała, musisz naprawdę chcieć poznać poglądy drugiej osoby. Tu pomaga nasza ludzka ciekawość. Nastaw się na to, że to będzie ciekawe spotkanie – nawet jeśli miejscami będzie trudno.



**Posłuchaj do końca.** Tym, co zwykle kończy rozmowę, jest czyjaś szybka i ostra odpowiedź. Słyszymy coś, co nas denerwuje i natychmiast mówimy swoje zdanie. Spróbuj powstrzymać ten odruch.

Zamiast reagować, staraj się zrozumieć pogląd drugiej osoby. Ułóż go sobie w całość, zobacz jej perspektywę. To, że spokojnie słuchasz, nie znaczy, że się zgadzasz. Słuchasz, bo szanujesz inne zdanie.

**Zapytaj, czy dobrze rozumiesz.** Jeśli osoba po drugiej stronie skończyła mówić, spróbuj powtórzyć jej tok rozumowania. Powtórz po swojemu, co powiedziała – bez dodawania Twojej oceny. Nie krytykuj tego, co zostało powiedziane.



**Teraz Twoja kolej.** Możesz po prostu powiedzieć, co Ty myślisz na ten sam temat. Ale rozmowa będzie lepsza, jeśli opowiesz, skąd wzięty Twój pogląd. Opowiedz o wydarzeniu albo historii, która sprawiła, że tak właśnie myślisz.

**Zapytaj drugą osobę, skąd wzięty jej pogląd.** Jeśli sami podzieliliśmy się swoją historią, to pytanie będzie zupełnie naturalne. Posłuchaj historii drugiej osoby. Pomyśl o tym, jak takie doświadczenie mogłoby wpłynąć na Twoje poglądy.

**Porozmawiajcie o swoich historiach.** Mogą być zupełnie różne albo bardzo podobne. Jakie by nie były – poprzez takie historie (doświadczenia) łatwiej się nawzajem zrozumieć. I dużo łatwiej o nich rozmawiać niż o samych poglądach.

